

ОБУЧАЮЩИЙ КУРС «ЧЕЛОВЕК И ДЕНЬГИ»



из серии «Образование, меняющее жизнь»

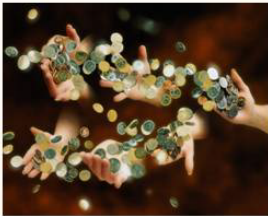
«КТО Взял мои Деньги?»

Часть IV. «Схема денежных потоков»

«Деньги – творение человечества такое же, как музыка, живопись и поэзия. Умело управлять ними – то же искусство»

А. Дюма

Форма «Распределение прихода».



Обучающий курс
«Человек и Деньги»

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИХОДА

10 % «Заплати сначала себе»

20 % Отдай долги: хорошие, плохие

70% (не более) - бюджет (личный или семейный)

www.oprok.biz

У многих людей существует ситуация, когда они живут в долг от зарплаты до зарплаты. Это очень серьезное финансовое нездоровье! Элементарное распределение прихода денег (будь то одна зарплата, или три источника дохода) определяется [Пятью Основными законами денег](#) и должно выглядеть следующим образом:

10% от всех приходов мы откладываем и «платим сначала себе».

Это – акт уважения и любви к себе, создание своей финансовой безопасности.

Заведите конверт, кошелек, серьезную копилку, рабочий счет в банке и откладывайте 10% от всех своих поступлений. Молодые люди в возрасте до 30 лет могут откладывать 5% - 7%. Важна не цифра, важен принцип, внедрение этого принципа в хорошую привычку.

Следующий наш шаг в распределении доходов – **20% отдай долги** (хорошие или плохие).

Плохими считаются долги между физическими лицами. В культурных сообществах, странах, государствах давать Деньги в долг или займы не принято. Поймите одну простую вещь: денежные движения, долги и займы между физическими лицами – это создание причинно-следственных связей, очень сложных кармических завязок. Поэтому долгами и кредитами должны заниматься специализированные финансовые учреждения, а не физические лица! Когда вы одалживаете Деньги – вы вводите человека в искушение, забывая, что Деньги – это наша с вами конвертированная энергия, и когда человек берет у вас в долг – он берет ваши деньги, вашу энергию. Через время он возвращает вам свои деньги, свою энергию. И даже если он благодарен вам, его айсберг подсознаний сопротивляется и, извините, ненавидит вас!

Поэтому избегайте долгов, потому что, дав или взяв в долг, вы потеряете отношения. Можете выручить на небольшую сумму, к примеру, человек просит тысячу, вы можете дать сто. Дайте в долг только ту сумму, с которой вы готовы расстаться. Помогите человеку взять кредит, займ, оформить отношения с финансовым учреждением. Берегите отношения. Это очень важная составляющая нашей жизни.

Итак, **20% - отдай долги**. Почему 20%? У нас у всех отсутствует опыт каких-либо знаний и правильных отношений с Деньгами. Всегда присутствует крайний экстрим: если мы должны (по кредитам или по долгам физическим лицам) - мы пытаемся, затянув ремни, отдавать как можно больше и быстрее. Тем самым мы лишаем себя качества жизни сегодня, забывая о том, что вчера это история, а

завтра это фантазия...жизнь и ее качество - это то, что здесь, сегодня и сейчас! Вы должны здесь, сегодня и сейчас жить качественно, а не затягивать ремни и «погибать» под гнетом долга. Вы - добропорядочный кредитозаемщик, пытаетесь и стараетесь отдать все и как можно быстрее, нарушая тем самым ваши денежные потоки.

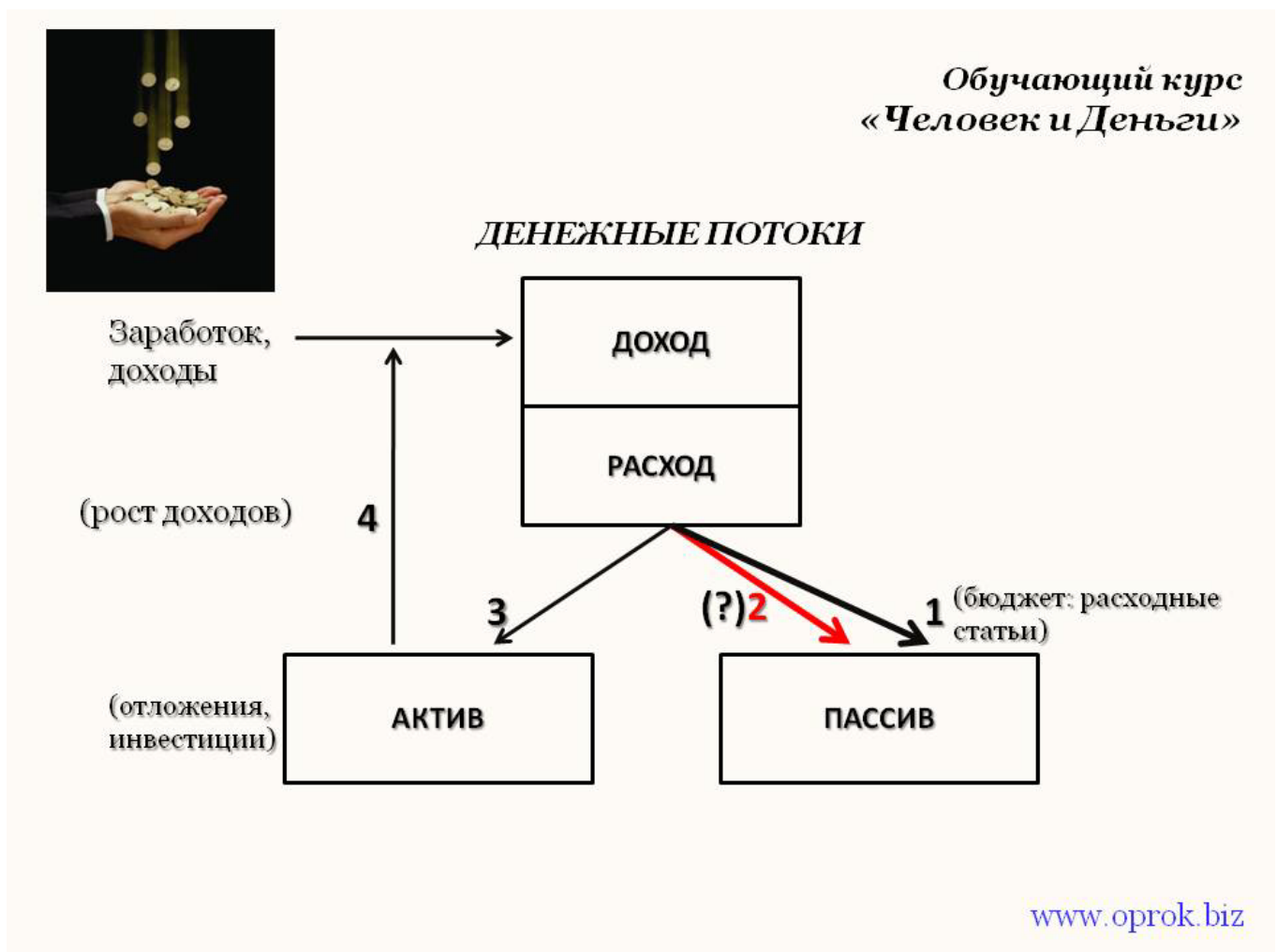
Но если вы недисциплинированы, не возвращаете долги или возвращаете хаотично и менее 20-ти %, то естественно, вы теряете отношения, наращиваете плохую причинно-следственную связь, а кармические последствия по материальным и финансовым долгам очень серьезные и выражены они часто не в материальной форме...! Это тема сложная, предмет для изучения на тренингах по личному развитию и духовным практикам. Контролируйте свою ситуацию, объем и суммы отдаваемых долгов, и помните: не отдавать долги и прятаться, равно, как и отдавать все, что у тебя есть – однозначно неправильные крайности.

И самое главное, третье – с чего надо было начинать....

Мы с вами начали вести учет бюджета. Это очень интересное и увлекательное занятие. Определить, какая же сумма нам нужна для жизни на месяц? Кто-то знает это очень приблизительно, кто-то - очень отдаленно, кто-то - вообще не знает, кто-то знает и даже ведет учет, но не анализирует, не перераспределяет статьи расходов. Учет нам нужен для аналитики, для оптимизации, для высвобождения определенных средств и формирования определенных потоков и активов. Те, кто живут в долг от зарплаты до зарплаты должны понять, что их бюджет должен укладываться не более чем в 70% доходов, т.е. если наши приходы составляют 1000 денежных единиц, то наш бюджет не может превышать 700 денежных единиц, или 70%. Кто-то скажет, этого мало. Хорошая новость в том, что вы можете прийти к этим 70-ти % двумя путями: уменьшить свои расходы путем аналитики и контроля или увеличить приходы путем создания дополнительных источников дохода. В наш век безграничных возможностей и шансов это совершенно несложно.

Итак, **«Схема денежных потоков»**.

Она также очень проста, хотя в финансовых науках дается очень сложно, с коэффициентами, интеграторами, терминологией. Я же, как ученик обожаемого мной Роберта Кийосаки, все подаю очень просто и адаптировано.



Смотрите: два основных потока в наших отношениях с Деньгами и в нашей жизни - это **ДОХОД** и **РАСХОД**.

К доходу относятся все статьи дохода: заработная плата, алименты, пенсия, стипендия, помощь спонсора, гонорары, дополнительные уроки, работа в млм-компании и прочее. Поздравляю вас, если у вас их три и более. Если же их меньше трех, то вам необходимо очень серьезно пересматривать

свою финансовую ситуацию. По доходу начинается расход. Как правило, под наши предстоящие доходы мы уже мысленно наши Деньги «разбросали», нарушая этим денежные потоки, не дав Деньгам возможности «зайти» к вам в дом, «зайти» в вашу жизнь!

Давайте рассмотрим потоки наших расходов, и увидим, что «жирный» поток, черная стрелочка под **№1** у большинства (мы говорим об усредненной форме и потоках среднестатистического человека) – **это наши обязательные расходы**: бюджет, его расходные статьи, которые мы должны контролировать и пересматривать. Если мы хотим строить партнерские отношения с Деньгами – мы обязательно должны работать с таблицей бюджета.

Вторая красная стрелочка **№ 2** сопровождается вопросом.... О ней мы поговорим позднее.

И третья тоненькая стрелочка **№3** – **это как раз наши 10 % или более**: кто-то регулярно пополняет инвестицию, кто-то – накопительное страхование, кто-то откладывает на депозит или просто накапливает в конверте после наших занятий свои 10% для организации своей первой инвестиции. Это наш актив. Это как раз объясняет кредо Харв Экера: «Я расходую Деньги, чтобы их увеличить».

Тоненькая стрелочка №3 пополняет наши финансовые активы и в виде дивидендов, возвращаясь по стрелочке **№4**, пополняет наши доходы. Это, как правило, **пассивный доход**, демонстрирующий, как деньги работают на нас.

Теперь вам известно, что делает стрелочка **№3** (у большинства она тоненькая, а у некоторых она вообще отсутствует). Это **наши расходы на вложения, отложения, инвестиции для роста доходов и пополнения денежного потока**. Если мы не замкнем это кольцо потока, если оно у нас разорвано – мы находимся в положении человека, который живет сегодняшним днем, и у которого, как правило, нет Денег от зарплаты до зарплаты!

Но что же такое красная стрелка? Почему многие говорят: «получаю-получаю, зарабатываю- зарабатываю, деньги приходят-приходят, а в итоге, я не знаю, куда они деваются. Откладывать – я не откладываю, бюджет, как вы меня научили, или расходные статьи, у меня составляет намного меньшую сумму, чем мой доход! Где мои деньги? Я не знаю, куда они деваются!»).

Так вот, эта красная стрелка **№ 2** как раз и показывает **наши хаотичные, незапланированные, неконтролируемые расходы!** Расходы, извините, как развлечения! Я имею ввиду не реальные развлечения (театр, гости, дни рождения), а просто: шел, купил, увидел – взял, одолжил без возврата, при этом создал еще причинно-следственную связь.

Мы должны вычлениить и определить размер и объем этого потока, обозначенного красной стрелкой. Для чего? К примеру, если вы просчитаете ваши доходы, заполните таблицу, то вы увидите, что сумма ваших доходов составляет 1000 или 10000 денежных единиц, а сумма бюджета намного меньше: 2000 или 5000 денежных единиц, то хороший вопрос, где разница? У вас есть прекрасная возможность откладывать не 10%, а гораздо больше, в зависимости от вашего возраста, семейного положения, состояния здоровья и других данных [«Анкеты финансового здоровья»](#). Зарисуйте схему, проставьте свои цифры, почувствуйте их, подвигайте ними, просчитайте, обнаружьте, удивитесь, поразитесь своему потенциалу, потенциалу своего денежного потока, который должен постоянно разрастаться, разрастаться и разрастаться за счет комфортного, продуманного, воодушевленного увеличения стрелочки №3 (третьего потока), а соответственно – и потока № 4, т.е. прямоугольника доходов!

В этом должен быть прогресс, а не стояние на месте или регресс. Проработайте все учетные формы, закрепите полученные знания, попрактикуйтесь, поправляйте их каждый день, улучшайте учет, анализируйте! Употребите их в практике с несколькими людьми вашего ближайшего окружения,

вовлеките обязательно свой социум, по возможности коллективно обсуждая все это в семье или со своими партнерами, друзьями.... Уделяйте учету ваших Денег минимум 30 минут каждый день и вы получите реальный практический навык, результаты и магические перемены!

В дальнейшем Мы будем подробно, с практическим навыком осваивать создание дополнительных источников дохода, что является серьезной востребованной необходимостью для каждого.

Пример дополнительного источника дохода - стартовать в бизнесе с хорошей компанией в МЛМ – индустрии. Эта индустрия существует и успешно работает уже более 70-ти лет, канули в лету первый опыт и поражения, и на сегодня эта индустрия дала свои потрясающие результаты и успех. Это величайшая индустрия - новая религия бизнеса, новая модель народного капитализма, в котором никто никого не эксплуатирует: каждый работает на себя, на систему, которая работает на него.

В клубной системе мультимаркетинга осуществлена мечта величайшего утописта истории Кампанеллы: «свободный труд свободно собравшихся людей». Возьмите собственный опыт работы в МЛМ-индустрии, окунитесь в эту прекрасную, живую, двигающуюся, меняющуюся, креативную форму работы и атмосферы, где царит дух свободного предпринимательства и быстрого личного роста! Это безусловный источник дохода при частичной занятости, возможности работать на дому параллельно своей основной бизнес-реализации. Эта индустрия дала свои имена, своих миллионеров, свои бренды, свои школы, техники, технологии и знамена! Лучшее – обречено быть успешным, ненужное – отсохнет и отпадет, что, собственно, и произошло в этой индустрии.

Следующий источник дохода, который находится вокруг вас на расстоянии вытянутой руки, равно как и работа в МЛМ-

индустрии, - это продвигать и продавать информацию и обучение через партнерские программы. Почти все серьезные учебные центры, школы, платформы, дают прекрасную подготовку и материалы по развитию личности и бизнеса, оздоровлению и по другим темам, в частности по финансовой грамотности, по повышению финансового интеллекта.... Все они, как правило, набирают объемы, работают на здоровое практическое вовлечение, которое преследует цель: *быть максимально полезным максимальному количеству людей*. При этом они готовы делиться очень хорошим вознаграждением за приглашение и вовлечение. В этом процессе работает один из главных навыков эффективных людей: *«Выиграл – выиграл»*.

Представьте себе, что вы пригласили на обучающий курс 10 человек. 10 человек повысили свои финансовые знания, вовлеклись в процесс обучения, начали строить правильные отношения с Деньгами, улучшили качество своей жизни, расширили свои возможности, создали дополнительные источники дохода, преисполнены благодарностью к вам! Вы сделали очень хорошее дело. Обе стороны выиграла. И вы за свою работу корректно и честно получили вознаграждение 20 – 30% относительно стоимости обучающего курса. Корректно, честно, просто, ясно и очень полезно всем. Нет проигравших, только партнерские взаимовыгодные отношения. Продавайте обучение. Только благодарность и вознаграждение вы получите взамен!

Третий источник дохода. Нетрудно догадаться, какая индустрия на сегодня самая незаполненная, растущая, востребованная и представляет собой самый большой пробел в жизни и развитии общества и социума. Какая? Совершенно правильно! Социальная незащищенность! Частные пенсии, где они? Их нужно создавать самим себе семимильными шагами! Сегодня индустрия накопительного страхования дает прирост 40 – 45% ежегодно, по сравнению со всеми другими отраслями народного хозяйства! Это –

востребовано, актуально и популярно, потому что необходимо каждому. Станьте страховым или финансовым консультантом, обучившись в одной из хороших компаний.

Работа с информацией в форме рекомендаций - это превращение своих добрых намерений, коммуникаций, связей, дружб, в корректнейшей форме в Деньги и бизнес.

Итак, три источника дохода на расстоянии вытянутой руки, которые вы можете создать!

Индивидуальные дополнительные источники можно создавать через ваш личный персональный коучинг.

Помните, что если мы хотим что-то изменить, мы должны что-то предпринять!

Любой процесс, любой бизнес стоит на трех фундаментах, на трех законах, обеспечивающих его результат и успех:

1) Закон притяжения.

«Думаю о том, ЧТО хочу получить, о том, КАК я это получаю, визуализирую детали этого процесса, создаю положительные и позитивные утверждения, притягиваю реальность через мысль. Мысль притягивает реальность».

2) Закон созревания.

Дайте событиям состояться. Чтобы собрать урожай, нужно посеять семена и дать им прорасти и созреть. Но чтобы созревание происходило, нужен третий закон.

3) Закон действия!

Закон действия обязывает нас ежедневно отчитаться себе(общаясь с самым умным человеком на планете - с самим собой): «**ЧТО** я сделал конкретно сегодня для решения поставленных задач, из которых состоят мои цели. Сколько консультаций и предложений я сделал, сколько продаж я

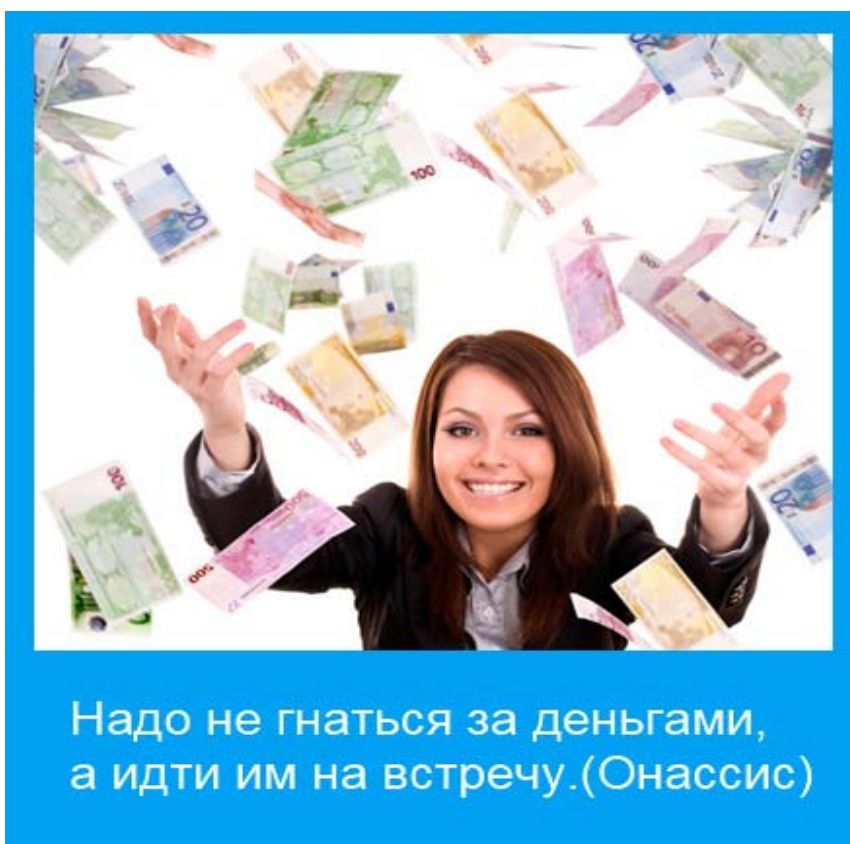
совершил, сколько контрактов оформил, насколько я продвинулся конкретно за сегодня?».

Контроль результата - обязательное слагаемое закона действия. И эти три закона безусловно дают нам результат и успех. Можно посещать обучающие мероприятия, можно много знать и при этом оставаться там, где вы находитесь сегодня...

Притягивать, дать созреть и действовать! Действовать, действовать и еще раз действовать!

Домашние задания, которые вы получаете, извольте выполнять с любовью и воодушевлением! Я вам всем желаю больших успехов, вдохновения, приятной, радостной, легкой работы, взаимной поддержке в нашем прекрасном проекте - обучающем **курсе «Человек и Деньги»**.

С любовью к вам, ваш тренер Ольга Прокудина.



Ждем Ваши вопросы, отзывы и рекомендации [здесь>>>](#)